



# CALENDRIER HSF INTER 2026 PREMIER SEMESTRE

AVRIL				MAI				JUN				JUILLET			
1	M			1	V			1	L		RÉUSSIR SA PRISE DE PAROLE EN PUBLIC 14h	VENDRE & FIDÉLISER EN B2B 14h	1	M	MANAGEMENT 3 (Gérer les situations difficiles) 14h
2	J			2	S			2	M	COMPTABILITÉ Fondamentaux 12h			2	J	
3	V			3	D			3	M					3	V
4	S			4	L	VENDRE & FIDÉLISER EN B2C 14h	EXCEL 2 Perfectionnement 12h (matins)	4	J		MANAGEMENT & LEADERSHIP AVEC LA PNL (Acte 2) 14h	GESTION DU TEMPS 14h	4	S	
5	D			5	M			5	V				5	D	
6	L			6	M	ACCOMPAGNER LE CHANGEMENT AVEC LES OUTILS PNL 14h	ANIMER UNE ÉQUIPE COMMERCIALE 14h	6	S				6	L	
7	M			7	J			7	D				7	M	
8	M			8	V			8	L	PROCESS COM 1 (Adapter son style de communication à son interlocuteur) 21h			8	M	
9	J			9	S			9	M			GESTION DU STRESS EN ENTREPRISE 7h	9	J	
10	V			10	D			10	M	CONDUITE DE RÉUNION 7h			10	V	
11	S			11	L	MANAGEMENT 1 (Prendre la dimension du poste de manager) 14h	MANAGEMENT & LEADERSHIP AVEC LA PNL (Acte 1) 14h	11	J	PROCESS COM 1 (suite) 21h		EXCEL / Power Query Importation de données 8h (matins)	11	S	
12	D			12	M			12	V				12	D	
13	L	POWER BI - N1 12h (matins) NOUVELLES DATES À CONFIRMER		13	M	CO-DÉVELOPPEMENT PROFESSIONNEL 7h	GESTION DES RÉCLAMATIONS 7h	13	S				13	L	
14	M			14	J			14	D				14	M	
15	M	POWER BI - N1 12h (matins) - suite NOUVELLES DATES À CONFIRMER		15	V			15	L	MANAGEMENT CHEF D'ÉQUIPE (Équipes sur le terrain) 14h			15	M	
16	J			16	S			16	M				16	J	
17	V	CRÉATION DE VISUELS AVEC CANVA Les fondamentaux - 4h (matin)		17	D			17	M	FORMATION DE FORMATEUR (Animation en salle) 14h			17	V	
18	S			18	L	FORMATION DE FORMATEUR (Conception pédagogique) 14h		18	J				18	S	
19	D			19	M			19	V				19	D	
20	L	MANAGEMENT 2 (Maîtriser les entretiens clés) 14h	GESTION DU TEMPS 14h	20	M	PROCESS COM 2 (Rétablir la communication en situation difficile) 14h		20	S				20	L	
21	M			21	J			21	D				21	M	
22	M	DÉVELOPPER UNE COMMUNICATION MANAGÉRIALE EFFICACE 14h	EXCEL 1 Les fondamentaux 12h (matins)	22	V	TIK TOK PRO - 4h matin LINKEDIN PRO - 3h30 aprem		22	L	VENDRE ET NÉGOCIER AVEC LA PROCESS COM 14h		GESTION DES STOCKS - Les fondamentaux 14h	22	M	
23	J			23	S			23	M				23	J	
24	V	GESTES & POSTURES 7h		24	D			24	M	MANAGEMENT 2 (Maîtriser les entretiens clés) 14h			24	V	
25	S			25	L			25	J				25	S	
26	D			26	M			26	V				26	D	
27	L	LES ACHATS DANS LE RESPECT DE SA STRATÉGIE RSE 14h NOUVELLES DATES A CONFIRMER	LA GESTION DES CONFLITS EN ENTREPRISE 14h	27	M	IA POUR MANAGERS 7h		27	S				27	L	
28	M			28	J			28	D				28	M	
29	M	LES FONDAMENTAUX DE LA PERFORMANCE COMMERCIALE 14h		29	V			29	L	MANAGEMENT 1 (Prendre la dimension du poste de manager) 14h		ENGAGER UNE DÉMARCHÉ QVT 14h	29	M	
30	J			30	S	HYGIÈNE ALIMENTAIRE 6h		30	M				30	J	
				31	D								31	V	